



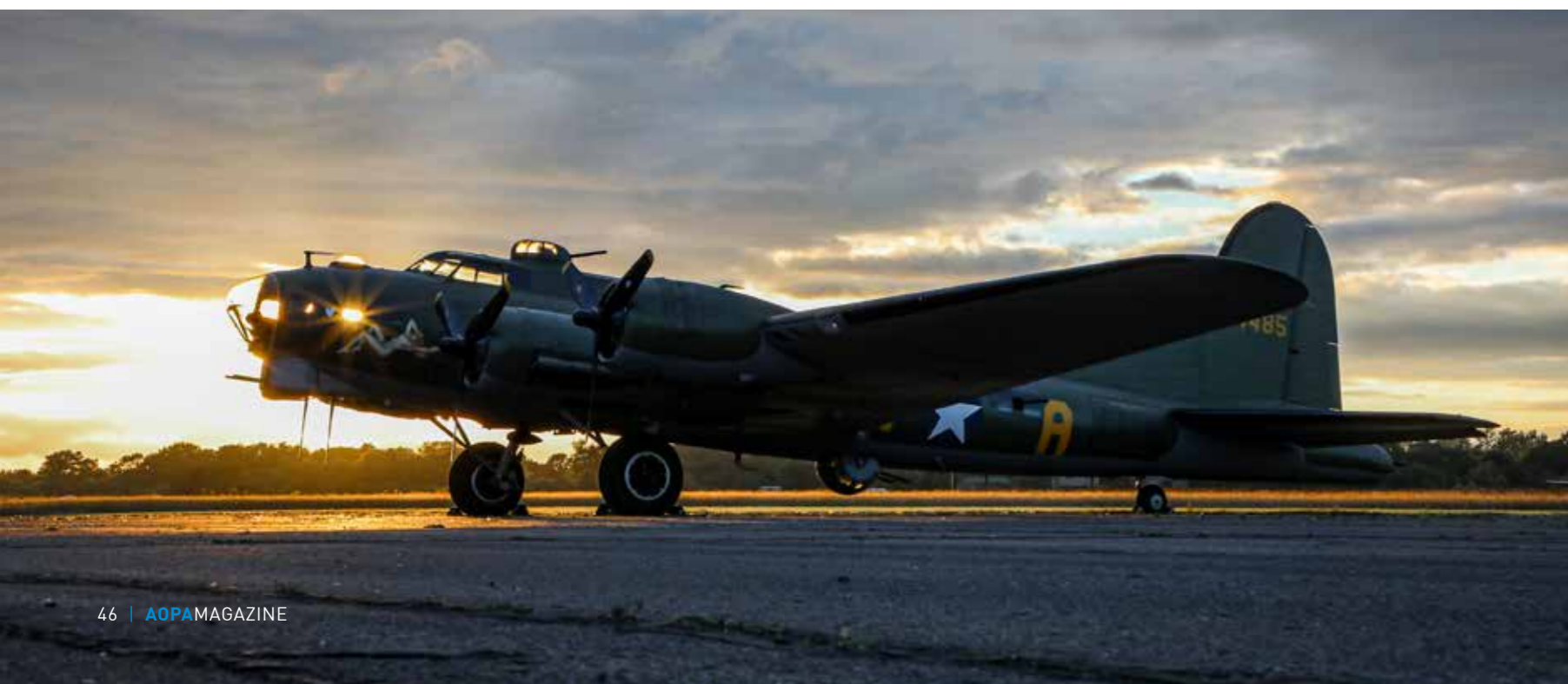
Captain Peter Kuypers & Elly Sallingboe Duxford. Foto: Stuart Tamblin

niemand brandstof schenkt, nemen we die dankbaar in ontvangst.'

Klaar voor het display seizoen, sprak Peter over enkele van de recente avionica upgrades en hoe dit de vluchtuitvoering verbetert. 'Het is geweldig dat Trig Avionics ons te hulp schoot met avionica-on-

derdelen die we dringend nodig hadden. Hoewel Sally B uit 1945 stamt vereist vliegen in het luchtruim vandaag de dag moderne avionica. We hebben compacte Trig TY92 8.33 radio's op de cockpit geïnstalleerd, deze zijn fantastisch met een heldere ontvangst. We beschikken over de Trig Mode S transponder met ADS-B

Out. Dit betekent dat de positie-informatie van onze Trig GPS automatisch wordt uitgezonden naar andere vliegtuigen. Zij kunnen dit signaal oppikken en onze positie zien, wat goed is voor de veiligheid. Een bijkomend voordeel is dat je via een tracking website kunt zien waar we vliegen, dus Sally B is klaar voor de toekomst.'



Afgelopen zomer waren er weer enkele vliegshows. Zo kon Peter in een zeldzame formatiemogelijkheid een schouwspel naspelen dat de B-17 bemanningen in oorlogstijd vaak meemaakten. 'Ondanks de vooroorlogse overtuiging dat B-17's in een hechte formatie zichzelf met hun 13 x 50 kaliber machinegeweren praktisch tegen aanvallen konden beschermen - leden ze in werkelijkheid vreselijke verliezen. Pas tegen het einde van de oorlog, toen P51 Mustang gevechtsvliegtuigen, bekend als *little friends* in staat waren de bommenwerpers helemaal naar het doel en weer terug te escorteren, werden hun verliezen minder. Dit jaar, terugkomend van de Abingdon Air Show, hield een goede vriend John Dodd ons gezelschap met zijn P51D Miss Helen.' Voor de Nederlander Peter Kuypers heeft de B-17 nog een ander aspect dat hij graag vermeld wil hebben. Tijdens de winter van 1944 tot 1945 was het zuiden van Nederland bevrijd, maar het noorden was nog steeds onder Duitse controle. Dit na het mislukken van Operatie Market Garden (*Een brug te ver*). De Duitsers versterkten hun posities en overstroonden grote delen van het land, waardoor voedingsmiddelen de burgerbevolking niet meer konden bereiken. Peter: 'Mensen stierven van de honger! Er werd een plan bedacht om voedsel vanuit de lucht te droppen, waarbij de Duitsers beloofden niet op geallieerde vliegtuigen te schieten. Britse Lancaster bommenwerpers en Amerikaanse B-17's namen deel aan deze operaties, bekend als *Manna & Chowhound*. Zij dropten tonnen voedsel voor de uitgehongerde Nederlandse bevolking. Mijn eigen vader woonde als jonge jongen in Rotterdam en moet er van hebben geprofiteerd, hij vertelde me dat hij laagvliegende Lancasters zag tijdens deze operaties. Sally B heeft deze voedseldroppings in Nederland enige tijd geleden nagespeeld. Ik hoop dat we op de een of andere manier de fondsen bij elkaar kunnen krijgen om dit nog een keer te doen. Hoe bijzonder zou het zijn als het Vliegende Fort nog één keer naar Nederland kan terugkeren om zo'n bijzondere en moedige oorlogsoperatie na te spelen!'

Mocht u willen helpen Sally B vliegend te houden dan kan dat. Wat u ook doneert, het gaat er uitsluitend om Sally B in de lucht te houden. Meer informatie op www.sallyb.org.uk, klik op *The Sally B appeal*.

column

Luchtvaartverzekeringen anno 2022

Als ik even terugkijk op de ontwikkelingen bij verzekeringsmaatschappijen in het algemeen zoals bijvoorbeeld uw autoverzekeraar of brandverzekeraar, dan valt het me op dat er in de afgelopen 10 jaar erg veel verzekeraars zijn opgekocht door grotere verzekeringsmaatschappijen en die zijn op hun beurt weer opgegaan in nog grotere verzekeringsmaatschappijen. Blijkbaar was dit nodig om te overleven. De schadelast werd immers alleen maar groter en de premie stond onder druk door onderlinge concurrentie. Dit lijkt allemaal niet zo spannend voor u als consument, maar waar u vroeger dus keuze had uit tientallen verschillende soorten verzekeringen met allemaal hun eigen voordelen en nadelen en premie en voorwaarden, zijn er veel minder producten overgebleven waar u de keuze uit heeft en er is ook weinig ruimte meer voor maatwerk en speciale wensen van u als consument. Hierdoor wordt het dus veel moeilijker om een verzekering te vinden die volledig voldoet aan uw wensen. Ook voor ons als verzekeringsstussenpersoon is dit een vervelende ontwikkeling. Wij zijn immers ook gebaat bij een ruime keuze aan verzekeringsproducten, zodat we het beste product kunnen aanbieden aan onze klanten.

Ook bij luchtvaartverzekeringen is er een soortgelijke ontwikkeling aan de gang. 10 jaar geleden hadden we in Nederland nog de Nederlandse Luchtvaartpool. Een kleine specialistische verzekeraar met oog voor de Nederlandse Verzekeringmarkt op het gebied van General Aviation. Maatwerk, bijzondere verzekeringsconstructies en specifieke condities waren geen probleem. Op een gegeven moment is de Nederlandse luchtvaartpool overgenomen door Aviabel verzekeringen in Brussel. Er bleef daarna nog wel een Nederlandse afdeling bestaan die onder de naam Nederlandse Luchtvaartpool bleef werken. Een paar jaar later is Aviabel verzekeringen opgegaan in Axis Capital. De Nederlandse Luchtvaartpool

Fred Tegelaar



is inmiddels geheel vervallen en er wordt nog uitsluitend gewerkt vanuit het Brusselse hoofdkantoor. Gelukkig zitten daar nog wel gewoon mensen die proberen mee te denken met hun tussenpersonen en verzekeringsmakelaars om maatwerk te leveren voor de klanten.

Nu denkt u misschien, wat heb ik hier mee te maken als klant met een luchtvaartverzekering? Maar je ziet helaas in heel Europa het aantal verzekeraars dat nog General Aviation wil verzekeren verminderen en de richtlijnen en condities van alle overgebleven luchtvaartverzekeringsmaatschappijen worden hoe langer hoe meer aangescherpt en ook de premie gaat steeds verder omhoog. En ik zie ook al geautomatiseerde systemen opduiken waarmee luchtvaartverzekeringen automatisch via de computer kunnen worden afgesloten.

Maar een luchtvaartverzekering is echt een maatwerkverzekering, waarbij vrijwel iedere verzekering anders is. Dus ook op het gebied van luchtvaartverzekeringen wordt het steeds moeilijker om een verzekering te vinden die echt voldoet aan uw wensen en eisen. Omdat er in Nederland dus geen luchtvaartverzekeraar meer actief is, bent u als klant aangewezen op buitenlandse verzekeraars. Het is daarom wel heel belangrijk dat uw verzekering wordt gesloten via een Nederlandse tussenpersoon of verzekeringsmakelaar die de Europese verzekeringsmarkt goed kent en weet wat voor valkuilen en problemen er kunnen ontstaan en u ook actief kan helpen als er een schade ontstaat. Want weet wel, Europese eenwording bestaat op het gebied verzekeringsproducten nog lang niet.